



WORKSHOP FORMATIVO

La partecipazione a fiere ed eventi internazionali e la gestione del “dopo fiera”

Focus Agroalimentare e Turismo

Sessioni nelle Delegazioni territoriali di Sicindustria
29 ottobre, Palermo, Via XX Settembre, 64
8 Novembre, Messina, Piazza F. Cavallotti, 3
27 Novembre, Trapani, Via Mafalda di Savoia, 26
5 Dicembre, Agrigento, Via Artemide, 3
6 Dicembre, Ragusa, Zona industriale – I fase

Enterprise Europe Network, di cui **Sicindustria** è partner, organizza una serie di **workshop formativi** mirati a fornire alle imprese le conoscenze, le competenze di base e gli strumenti per affrontare la programmazione degli eventi di promozione all'estero: fiere, incontri one2one, incoming, outgoing.

Attraverso la realizzazione di una check list personalizzata per ogni impresa, le aziende partecipanti potranno pianificare le proprie iniziative di internazionalizzazione, effettuare una promozione mirata e intervenire alle fiere in maniera più efficace, migliorando la propria competitività.

A chi si rivolge?

- A chi vuole iniziare a vendere all'estero
- Alle aziende che desiderano crescere e rafforzare la propria copertura commerciale dei mercati internazionali
- A chi esporta già ma non ha strutturato un metodo per poter declinare il Know-how all'interno dell'impresa

Perché partecipare?

Per sviluppare con metodo, i progetti di promozione e marketing all'estero, attraverso una corretta identificazione degli obiettivi perseguibili e l'attivazione degli strumenti export più idonei.

All'interno del seminario, è previsto un focus sulle fiere, uno dei temi principali di investimento per l'acquisizione di nuovi clienti.

Verranno declinati tutti gli elementi che, se pianificati e coordinati per tempo, possono fornire alla impresa, l'elemento distintivo per essere scelta dal Buyer:

- Come prepararsi, per tempo alla fiera
- Come condurre con successo gli incontri one2one
- Quali azioni nel dopo-fiera determinano l'efficacia commerciale
- Quali sono i fattori di successo che danno un ritorno reale in termini commerciali alle imprese

Programma formativo

1. Introduzione ai servizi di Enterprise Europe Network per l'internazionalizzazione (a cura dello staff di Sicindustria)
2. Il budget per l'estero, i paesi obiettivo, la programmazione e il monitoraggio
3. La fiera: come sceglierla e non subirla
4. Gli elementi utili ad una corretta programmazione delle azioni più idonee a fare promozione all'estero
5. La preparazione della fiera: tempi e costi per attivare le reali economie di scala
6. La gestione della fiera, obiettivi e risultati tangibili
7. Il follow up della fiera, cosa fare per tempo!
8. Gli incontri one2one
9. Le 10 domande da fare al buyer da incontrare
10. Incoming: come prepararli e gestirli per una efficace realizzazione
11. L'importanza di fare rete: contratti di rete e consorzi

Verifica del percorso formativo

A completamento del corso, e a seguito di incontri individuali, le imprese avranno modo di verificare le competenze acquisite durante il percorso formativo e *ricevere l'attestato "Internationalisation Progress Point"*.

Come partecipare

Ogni corso è a **numero chiuso** e prevede la partecipazione di un massimo di 15 imprese (escluse società di consulenza) per ogni sessione.

Per partecipare occorre compilare la scheda di adesione allegata e trasmetterla via email all'indirizzo een@sicindustria.eu o via fax al numero 091 323982.

La partecipazione è gratuita.

Sedi, orari, scadenze iscrizioni

Calendario:

Sede	Data	Settore	Iscrizione entro il
Palermo	29 Ottobre	Agroalimentare/Turismo	26 Ottobre
Messina	08 Novembre	Agroalimentare/Turismo	05 Novembre
Trapani	27 Novembre	Agroalimentare/Turismo	22 Novembre
Agrigento	05 Dicembre	Agroalimentare/Turismo	03 Dicembre
Ragusa	06 Dicembre	Agroalimentare/Turismo	03 Dicembre

Orari: ogni corso si svolge dalle 9,00 alle 13,00 e dalle 14,30 alle 17,30.

Il Relatore



Antonio Mercadante classe 1973, Assistenza tecnica per l'internazionalizzazione.

<https://www.antoniomercadante.com/>

Inizia a lavorare sull'internazionalizzazione subito dopo la laurea in Scienze Politiche nel 1998 prima in Inghilterra presso la A.O.A limited, poi in USA presso la TESA ESI ora Onity nel dipartimento trade show della sede di Atlanta, GA. Rientrato in Italia dal 2001, collabora come consulente su vari progetti di assistenza tecnica per l'export indirizzati alle P.M.I e alle P.A. aventi come oggetto organizzazione di missioni istituzionali, fiere, incoming ed incontri One2One nei seguenti progetti paesi obiettivo: Tunisia, Russia, India, Emirati Arabi Uniti, USA.

I paesi obiettivo dove ha operato come consulente marketing sono: USA, Germania, UK, Francia, Olanda, Russia, EAU, India, Algeria, Tunisia Giappone e Cina. Consulente Senior e Formatore di ICE – Agenzia, Piano Export Sud, Consulente per Sicindustria e Unicredit.



SICINDUSTRIA

Enterprise Europe Network

Via A. Volta 44, 90133 Palermo

T. +39 091 581100

F. +39 091 323982

E. een@sicindustria.eu

www.sicindustria.eu